

EN ESTA EDICIÓN

SCORING CREDITICIO QUÉ ES Y POR QUÉ SIRVE
COFA permite el financiamiento responsable a partir de la digitalización crediticia.
Pág. 3

EL CROWDFUNDING EN EL REAL ESTATE
Bricksave permite invertir de manera segura en las ciudades más estables del mundo.
Pág. 4

CRÉDITOS QUE MIRAN A LOS EXCLUIDOS
Credilow refuerza el financiamiento de la base de la pirámide sub-bancarizada.
Pág. 4

SOLUCIONES DE DEUDA COMPETITIVAS
Deuda Online permite visualizar la deuda y la forma más conveniente de saldarla.
Pág. 4

EDUCACIÓN FINANCIERA

PRÉSTAMOS EN LINEA Y EN EL DÍA

Waynimóvil nació relacionada a la idea de la inclusión financiera y la tecnología blockchain, y hoy en Argentina y Uruguay brinda sus servicios de crédito y medios de pago.
Pág. 2

CRÉDITO NO BANCARIO PARA LA INCLUSIÓN

Adelantos.com es una plataforma que financia de forma instantánea, 100% online las 24 horas. Y se diferencia de otras plataformas por enfocarse en la velocidad y la inclusión.
Pág.3

QUÉ ES LA SALUD FINANCIERA

Ahorrar, controlar los gastos, pagar deudas, ganar más dinero: Cómo lograr esos grandes objetivos en los que ayuda una buena gestión financiera y cuándo es bueno recurrir al crédito.



En un mercado en el que la macroeconomía todo puede complicarlo, es importante realizar un esfuerzo por cuidar la salud financiera, entendida como una buena gestión de la economía personal, familiar o empresarial para poder hacer frente a imprevistos y conseguir metas vitales y de futuro. En ese esquema en el que es tan importante lograr una capacidad de ahorro, como controlar los

gastos, pagar deudas y ganar más dinero, la capacidad de endeudarse puede ser un aliado si se los sabe utilizar responsablemente. Existen muchos bienes a los que se suele acceder por medio de financiación como la firma de una hipoteca para comprar una vivienda o el de un préstamo para adquirir un coche. Sin embargo, hay otro tipo de situaciones de financiación para obtener productos o servicios

considerados de consumo como la compra del modelo más reciente de smartphone o de unas vacaciones. Sea cual sea el motivo, lo importante para gestionar adecuadamente las deudas es tener en cuenta la capacidad de pago y estar preparado ante una posible situación adversa, como la disminución de los ingresos, un gasto imprevisto o el aumento de los intereses asociados a estos productos. Los expertos en financiamiento

saludable destacan que para cumplir con el propósito de reducir las deudas, el primer paso es no acumular más obligaciones incumplibles, buscar alternativas en mejores condiciones de financiamiento y evitar tarjetas de crédito mientras se retoma el control de las finanzas. El siguiente paso es planificar el pago de las deudas dependiendo de la capacidad de cada uno para lo

cual existen alternativas de crédito que merecen ser analizadas. Por último, antes de financiar algo, es recomendable preguntarse si el producto o servicio es imprescindible o si se podría comprar en otro momento. Además sirve como motivación para cuando se cuente con más dinero para hacerlo o haya una situación más favorable, como puede ser un abaratamiento de la financiación al bajar los tipos de interés.

 **Bricksave**
Inversión Inmobiliaria Simplificada

Retornos del 9%* anual en USD
invirtiendo en propiedades en el exterior

www.bricksave.com/es

* La inversión conlleva riesgos, incluida la pérdida de capital y la falta de liquidez. El valor de cualquier inversión puede disminuir o incrementarse dependiendo de fluctuaciones del mercado y otros factores externos. Lee nuestra Advertencia de Riesgo antes de invertir.



NOTA DE OPINIÓN

Por **Daniel Perrotta**
Co Founder en Decisio

SOBRENEDEUDAMIENTO

¿La culpa es de los bancos o del cliente?

Tras el acuerdo con el FMI, las reservas internacionales logran una bocanada de aire, al menos temporal. Claro que la solución final será compleja, dolorosa y requerirá mucho esfuerzo para poder cumplirle al organismo internacional.

La crisis financiera del año 2007, se inició con un proceso de sobreendeudamiento de un segmento de la población denominado "ninja" (personas sin ingresos ni trabajo según las siglas en inglés). Esta operatoria se sustentó en un error clave: los créditos superaban el valor de la garantía hipotecaria bajo la premisa de que el precio de las propiedades continuaría subiendo eternamente. Un día el valor de las propiedades cayó y no alcanzó siquiera para cancelar el saldo adeudado. Luego llegó la crisis y sus consecuencias.

Entre tantos emergentes derivados de dicha crisis, surgió la discusión respecto de quién fue el responsable del sobreendeudamiento de los individuos. ¿Fueron las entidades financieras atraídas por un negocio de alto rendimiento? ¿Fueron los individuos que se endeudaron por encima de su capacidad de pago? ¿o fue el Estado que no reguló adecuadamente la actividad?

La discusión se vio teñida por fundamentos ideológicos. Por un lado, muchos sostuvieron que la responsabilidad era del cliente, ya que un individuo debidamente informado toma decisiones racionales. Pero en el otro extremo, la responsabilidad se asignó a las entidades, entendiéndose que no solo no brindan la información adecuada, sino que además tienen una estructura profesional que evalúa a los clientes, generan publicidad engañosa e imponen contratos de adhesión.

Más allá de la búsqueda de responsables, es obvio que fallaron los tres actores principales (entre otros): el Estado, las Entidades y los Clientes. Por eso es importante hallar un modelo superador que minimice estos riesgos. Existe hoy una amplia evidencia internacional respecto del equilibrio que un marco de protección apropiado exige: regulación racional y efectiva, sano gobierno de las entidades y educación financiera.



NOTA DE OPINIÓN

Por **Emilse Córdoba**
Dir. de Bell Bursátil - Especialista en ética de mercados

OBLIGACIONES NEGOCIABLES

En qué invertir ante la crisis financiera

La caída de algunos bancos ha generado una gran intranquilidad en el mundo de los inversores y a veces es difícil animarse a realizar nuevas inversiones en contextos de nerviosismo, caídas de precios y volatilidad. Pero en todo contexto adverso surgen oportunidades de inversión e interesantes rendimientos, como algunas atractivas oportunidades dolarizadas que brindan ciertos activos y que pueden adquirirse fácilmente desde la Argentina, incluso con pesos como las Obligaciones Negociables (ONs) de empresas.

Para empezar, una Obligación Negociable básicamente es prestarle el dinero a una empresa, la cual nos debe pagar un determinado porcentaje de interés y devolver en un plazo preestablecido. Una posibilidad, es comprar ONs de YPF 2025. Son títulos por los cuales la compañía pagará un interés en dólares de 8,50% anual y están protegidos por leyes internacionales.

Se pueden comprar láminas de a 1.000 ONs de YPF 2025, cada una representa 1 dólar a cobrar, más los intereses, y en julio de 2025 YPF deberá pagar 1 dólar por cada ON que tengamos en nuestro poder. El plus es que podemos comprarlas a precios menores a 1 dólar, por lo que el rendimiento final terminará siendo bastante superior a 10% anual en dólares.

Como esta ON hay diversas al alcance, Telecom Argentina y Mastellone tienen ONs que vencerán en 2026, y que podrían dejar un rendimiento en torno a 10% anual. Otras como IRSA o Arcor tienen ONs a 2027 o 2028 y que daría un retorno anual de 8% anual en dólares.

Para quienes no desean títulos tan largos, hay algunas ONs que vencerán en 2023 o a inicios de 2024, que pueden dejar ganancia en dólares y que pueden adquirirse con pesos.

WAYNIMÓVIL

INNOVACIÓN DE TECNOLOGÍA FINANCIERA DE FÁCIL ADOPCIÓN

Préstamos en línea, en el día

Hace unos 5 años nació Wayni, luego de haber pivotado desde una idea original relacionada con la inclusión financiera y la tecnología blockchain y hoy en Argentina y Uruguay brinda sus servicios de crédito y medios de pago. Pero también está por lanzar otros relacionados con los servicios bancarios para la población en general, así como para los gig workers independientes.

Waynimóvil, se diferencia de otras bancas móviles por el enfoque al cliente y en los servicios de posventa, es decir, en la experiencia del cliente (CxO). También se diferencia en el uso de la tecnología, los modelos de score y riesgo, y por el aporte que pueden dar los modelos de Open Finance y Open Banking en términos de acceso a servicios financieros en el futuro. Estos modelos requerirán formatos mucho más abiertos y con muchas API para explorar toda su funcionalidad.

Con un rango de préstamos de hasta 70.000 pesos, considerado el de mayor caudal o flujo de clientes, Waynimóvil tiene un tiempo promedio de otorgamiento de una hora como máximo, aunque por lo general es casi instantáneo. Por otro lado, se está observando un



Juan Francisco Salviolo,
Co-Founder en Waynimovil.

Las personas necesitan otro tipo de productos que atiendan sus demandas diarias en una economía que ofrece cada vez menos plazos.

comportamiento interesante a nivel de consumo, y las personas necesitan otro tipo de productos que atiendan sus demandas diarias en una economía que ofrece cada vez menos plazos.

Sus clientes son la base media de la pirámide, personas de ingresos medios o medios bajos, con empleos formales y semiformales y un ingreso extra complementario. Muchos de ellos desarrollan trabajos independientes en alguna de las plataformas de la gig economy. Por eso Waynimóvil trabaja fuertemente en abordar ese segmento con modelos de riesgo menos rígidos, mas transaccionales e incorporando información de las plataformas en las que trabajan.

MINS

UNA FACILITADORA DE CRÉDITOS DIGITAL

Servicios financieros más ágiles y más competitivos

En 2006 el profesor Muhammad Yunus, a través de su proyecto Grameen, encontró en la otorgación de microcréditos una herramienta efectiva para combatir la pobreza y dar acceso a miles de mujeres a una financiación sustentable por fuera del sistema bancario clásico.

En nuestro país, en los últimos años, la pobreza fue en aumento y las barreras de acceso al crédito han dejado a grandes porciones de la población sin posibilidad de acceder a financiación formal, y a su vez, existe alto número de personas con escasa formación en el manejo de su economía.

Sin embargo, en esos mismos años, el desarrollo de plataformas móviles para acceder a servicios financieros ha flanqueado una gran barrera de desconfianza entre los usuarios, luego del colapso que en 2001 las entidades tradicionales generaron entre los argentinos.

En la actualidad, empresas fintechs como MINS, especializadas en el otorgamiento de ayuda financiera ágil y fácil, se abre camino entre los diversos servicios financieros que la sociedad requiere, de la mano de tecnología. En una verdadera revolución de accesos a servicios financieros simples y seguros, Mins (que recibe más de 50.000 solicitudes de préstamos mes a mes), se adapta a la necesidad crítica del momento del solicitante, lo acompaña, aconseja y entiende, brindando ayuda financiera en cuestión



Sebastián Cuella,
CEO de Mins.

de minutos a través de su plataforma tecnológica.

Con sistemas e innovación, esta simplificación de los procesos mejora la eficiencia de la empresa y el sector, que busca el acceso a mejores servicios y productos que mejoren la calidad de vida de las personas y eleven el grado de desarrollo de la sociedad en su conjunto. Con estos objetivos, sumado al desafío de generar un mayor historial crediticio en las personas excluidas del sistema, se avanza paso a paso en una inclusión financiera real, sustentable y para todos. www.mins.com.ar.

ADELANTOS.COM

LA INDUSTRIA FINTECH TRANSFORMÓ EL MERCADO CREDITICIO EN LOS ÚLTIMOS CINCO AÑOS

Crédito extra bancario, velocidad e inclusión

Según el informe del BCRA de enero 2023, hay más de 5 millones de personas en Argentina que no pueden acceder al crédito de un banco, pero que lo pueden obtener de una empresa extra bancaria. Para ellos Adelantos.com se enfoca en la velocidad y en ser inclusivos.

El crédito es una de las variables que mejor explica la salud de las economías de los países. Cuánto más crédito hay en una economía, más desarrollado económicamente es el país, y los bancos siempre fueron los principales proveedores de servicios financieros.

Para operar como banco hay que tener una licencia que permite tomar depósitos al público y prestarlos. Como el dinero que prestan es el dinero del público en general, están sometidos a estrictos controles y regulaciones que hacen que cada préstamo sea muy seguro. Esto mismo hace que los bancos atiendan a un porcentaje chico de la población que demanda servicios financieros.

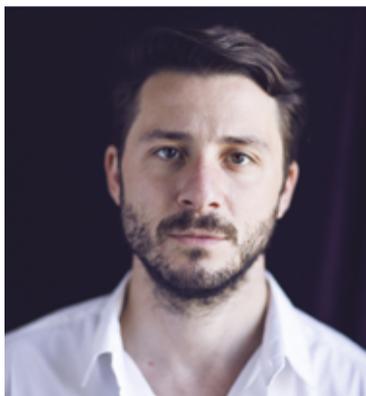
Por otro lado, el sector extra bancario, al trabajar con capital propio o de privados, puede tomar más riesgos y así llegar a ofrecerle servicios financieros a una mayor proporción de la población. A esto se le



Matías Friedberg
Co-Founder de Adelantos.com.

suma que hay empresas, como las Fintech, que usan tecnologías para poder ser más exactos en el análisis de las personas y eso ayuda más a la misión de inclusión financiera.

La industria Fintech en Argentina tuvo muchas muestras de inclusión financiera en estos últimos 5 años. Por ejemplo, hoy, una de cada 2 transferencias de dinero se hace desde o hacia una billetera virtual



Tomas Friedberg
Co-Founder de Adelantos.com.

como puede ser MercadoPago. A su vez, en los últimos años pasó de tener 400.000 cuentas comitentes de inversión a 10 millones y esto es gracias a que el sector extra bancario y la tecnología lo pudieron hacer.

Hoy por hoy es bastante seguro pedir un préstamo personal online. Las principales Fintech de crédito, como Adelantos.com, tienen estrictas barreras de seguridad para

evitar que sus clientes sean estafados. Sin embargo, hay mucha delincuencia digital y robo de identidad dando vueltas por lo que es muy importante que sólo se comparta información sensible con personas conocidas y sitios confiables.

Adelantos.com es una plataforma que da Adelantos de Sueldo Inclusivos de forma instantánea, 100% online (sin documentación) las 24 horas del día los 365 días del año. Se diferencia de otras plataformas de crédito online, principalmente, por enfocarse en la velocidad y en ser inclusivos.

En el mundo de hoy la velocidad a la que se brinda un servicio es una de las cosas más importantes para el cliente. Es por eso que la propuesta de Adelantos.com es que "sacar un crédito con nosotros sea igual de sencillo que bajarse una app del appstore". Para lograrlo tuvieron que enfocarse en que el proceso sea 100% online, sin documentación y que la velocidad de

fondeo sea casi instantánea. Hace tres años se logró y hoy para aplicar a un crédito se necesitan llenar solo 5 campos. Ya con eso da una oferta y de ser aceptada el dinero se transfiere en menos de 6 segundos de forma automática. En promedio, entre que la persona entra a la web hasta que está fondeado no tarda más de 2 minutos.

Esta posibilidad transformó un sistema en el que 7 de cada 10 clientes de la plataforma no puede acceder a un crédito bancario. Allí se buscan relaciones de largo plazo con nuestro cliente, y para eso es fundamental la confianza. Tanto la del cliente hacia la empresa como a la inversa. La postura de Adelantos.com es ser los primeros en confiar y por ende hay mucha gente que, si bien no tiene score crediticio bueno, tiene algunas deudas o situación de veraz, puede solicitar financiación. Dar confianza, vuelve y esa es la base de la relación con el cliente.

COFA SERVICIOS FINANCIEROS

LA CENTRAL DE DEUDORES CONCENTRA LA HISTORIA DE CUMPLIMIENTO CON EL SISTEMA

Scoring crediticio: qué es, para qué sirve

Mantener antecedentes financieros positivos es mejorar la salud financiera. Cómo funciona el sistema que resulta determinante a la hora de conseguir financiación y que permite seguir operando en el sistema y aumentar límites, bajar tasas e incrementar los plazos.

Por Santiago Gorla
Director ejecutivo de COFA

Las finanzas están cada vez más digitalizadas por lo que cuando cualquier persona (humana o jurídica) necesita un servicio financiero siempre se acerca a un banco o a una fintech. Para abrir una caja de ahorro (CBU) o una billetera digital (CVU) no se les va a solicitar mucha documentación, y tampoco será tan valorado su historial financiero, será suficiente superar la validación de identidad.

Pero si se necesita abrir una cuenta corriente, solicitar una tarjeta de crédito o un préstamo, es decir cualquier producto que implique una financiación, se van a agregar el pedido de más documentación (justificación de ingresos) y siempre se va a valorar el historial financiero del solicitante (análisis de riesgo crediticio).

Este proceso se hace a través de sistemas de scoring (puntuación, valoración), que pueden ser propios de cada entidad, de empresas que



Santiago Gorla,
Director Ejecutivo de COFA.

brindan información crediticia, o de la Central de Deudores (Cendeu) del Banco Central (BCRA).

Los antecedentes financieros de cada persona o empresa como deudor en el sistema son informados

mensualmente, de forma obligatoria, por entidades financieras, fideicomisos financieros, entidades no financieras emisoras de tarjetas de crédito / compra y otros proveedores no financieros de créditos al BCRA

(dentro de estos últimos dos se encuentran las fintechs, cooperativas y mutuales), que consolida y unifica los datos en la Cendeu para el caso de los préstamos y cheques.

A cada pasivo (una persona puede tener varias deudas simultáneamente) se lo califica, según su atraso, en una escala que va del 1 al 6: Que no supera los 31 días (1), hasta 90 días (2), hasta 180 días (3), hasta un año (4), los irrecuperables superiores a los 12 meses (5) o los irrecuperables por disposición técnica por deuda con una ex entidad (6).

Esta información se publica todos los meses y puede tener una desactualización de entre 45 y 60 días.

Cuando una persona se financia lo hace por necesidad, pero al momento de hacerlo debe tener en cuenta su situación financiera, actual y futura, para cumplir con la obligación que se está tomando. Si no se va a poder cumplir, lo mejor es no tomar nueva deuda y buscar otra solución a esa necesidad. Una buena opción es refinanciar deudas viejas y poder mejorar

los antecedentes financieros.

El acceso al crédito, actualmente, está muy limitado en el mercado, y una de las causales (además de la situación económica) es el historial crediticio negativo de gran parte de la población que contrajo deudas sin medir su capacidad de pago y se atrasó en el cumplimiento. Algo de responsabilidad en esta situación tienen, también, algunas empresas que otorgan ese financiamiento sin medir la capacidad de pago y el nivel de endeudamiento del solicitante.

Cuando una persona tiene buen historial financiero las entidades están abiertas a seguir operando y ofrecer nuevos productos y aumentar límites de financiación, con tasas más bajas y plazos más largos; cuando los antecedentes comienzan a ser negativos, esas posibilidades se van cerrando, no hay renovación de productos, los límites quedan muy bajos y no hay posibilidad de obtener préstamos o, si se los obtiene, es por montos bajos, a tasas más altas y por períodos más cortos.

BRICKSAVE

EL CROWDFUNDING EN EL REAL ESTATE LLEGÓ PARA QUEDARSE

Democratizando las inversiones inmobiliarias

Bricksave, uno de los principales exponentes en la región, permite invertir de manera segura en las ciudades más estables del mundo a partir de US\$ 1.000 y con retornos anuales netos de hasta 9% en dólares. Se trata de un modelo de negocio simple y con activos reales.

El avance de la tecnología trajo consigo revoluciones en todas las industrias y el sector inmobiliario no fue la excepción. En los últimos años surgieron las conocidas plataformas de crowdfunding que cambiaron el paradigma de las inversiones inmobiliarias, al facilitar el acceso a un sector que solía estar reservado para sectores socioeconómicos altos.

Bricksave fue una de las primeras empresas en trabajar con esta modalidad en América Latina. Cofundada en el año 2016 por la argentina Sofía Gancedo, la plataforma permite a cualquier persona, en cualquier parte del mundo, invertir en propiedades residenciales y terminadas de Estados Unidos y Europa a partir de sólo 1000 dólares y obtener retornos anuales netos estimados de entre 7% y 9%.

En cuanto al funcionamiento, la plataforma de Bricksave combina más de 3.000 puntos de datos para identificar posibles propiedades de



Sofía Gancedo,
COO y Co-Fundadora
de Bricksave.

inversión, las cuales son presentadas en el sitio web. Los usuarios por su parte eligen cuánto y en dónde invertir. Una vez que se completa la financiación, la propiedad es puesta en alquiler. Pasados los cuatro años, o en el caso de que el inmueble se revalorice un 20% antes de cumplir ese plazo, se vende y cada inversionista recibe la

devolución del monto original invertido más los retornos correspondientes, de acuerdo a términos y condiciones especificados en un contrato que se firma antes de iniciar el proceso.

"Ofrecemos un modelo de negocio simple y tangible, con oportunidades de inversión seguras, respaldadas por activos reales, en las

La plataforma combina más de 3.000 puntos de datos para identificar posibles propiedades de inversión.

monedas más fuertes del mundo y nuestro objetivo es que todos puedan participar, independientemente de que su formación sea o no de economía y finanzas", explicó Sofía Gancedo. "Para cumplirlo, no solo diseñamos una plataforma fácil de usar, sino que también nos encargamos de toda la gestión: compramos la propiedad, la ponemos a disposición de los inversores para fondear, generamos el vínculo con los inquilinos y la vendemos", agregó.

Además del crowdfunding, el inversor de Bricksave también puede adquirir una propiedad completa, con un servicio llave en mano y 100% automatizado, y retornos estimados de entre 7% y 9% anual en dólares.

Bricksave ya cuenta con más de

16.000 usuarios registrados, lleva 222 propiedades financiadas, más de 28 millones de dólares invertidos y 5 millones de dólares distribuidos a inversores en concepto de retornos.

Además, la empresa logró en 2021 el respaldo de Future Fund, un fondo del gobierno del Reino Unido, como parte de una ronda de inversiones para acelerar su expansión en 2022; y en 2022 el de Graphene Ventures, la firma de Venture Capital líder multistage en compañías tecnológicas de alto crecimiento. El apoyo económico de ambos fondos se suman al capital obtenido a través de Seedrs (la plataforma de inversiones en startups más activa de Europa) e instituciones internacionales como Kinled Holding y LAB Miami Venture; con el objetivo principal de fortalecer el posicionamiento de Bricksave como el principal sitio de crowdfunding en Argentina, Brasil, Chile, Uruguay y Perú, además de apalancar la proyección global de la empresa.

www.bricksave.com

CREDILOW

CRÉDITO A PERSONAS EXCLUIDAS DEL SISTEMA

Digitalizando la base de la pirámide social

Tras 25 años en el mercado del crédito al consumo, Credilow logró digitalizar el 90% de su cartera de clientes en tan solo tres meses. Esta empresa de tres hermanos que nació en 1997 logró sobrevivir a la crisis del 2001/2002 y a la pandemia. "Siempre nos dedicamos a dar créditos de consumo a la población sub bancarizada de la base de la pirámide", comentó Juan Manuel López, CCO de la empresa.

La empresa trabaja con una red propia de comercios adheridos donde los clientes, en su mayoría informales, realizan sus compras y además pueden solicitar dinero vía transferencia a sus cuentas bancarias o virtuales. Hace cuatro años se propusieron "Digitalizar la calle" y su conocimiento del segmento les permitió construir una plataforma propia end to end con la cual pudieron innovar y llevar adelante su propósito.

Al respecto, Martín López, CEO de Credilow, destacó: "A través de nuestra app se puede comprar a crédito en los comercios adheridos, en segundos y sin papeles, de esta manera resolvemos dos problemas: le damos acceso al crédito a personas excluidas del sistema financiero y le permitimos aumentar las ventas a los comercios"

Los comercios son en su mayoría chicos y medianos, de barrio y de pequeños cen-



Juan Manuel y Martín, CCO y CEO de Credilow.

tros comerciales. "Ayudamos a la gente a comprar lo que necesita en el momento y lugar que lo necesita, nuestro propósito es mejorar la calidad de vida de las personas transformando la industria del crédito digital", cuenta Juan Manuel.

Digital Loan Bridging, así denominan los hermanos al proceso de atravesar el puente entre el crédito offline y el online. "Les llevamos nuestras herramientas digitales y les generamos el hábito de usarlas. Luchamos contra barreras culturales, la informalidad, la mala señal de internet, el escaso acceso a datos móviles y demás. En cuanto a los comercios, les evitamos el uso de papel y les brindamos seguridad al transaccionar", concluye Martín.

DEUDA ONLINE

SOLUCIONADORES DE DEUDA

Financiamiento saludable

Deuda Online es un servicio de Estudio Palmero de Belzán & Asociados, que se posiciona como empresa de soluciones corporativas integrales, entre ellas las vinculadas a la cobranza. A través de su plataforma de autogestión permite que cada persona pueda visualizar su deuda y elegir cómodamente la forma más conveniente de saldarla.

"Nuestra plataforma permite al cliente ver la información, monto, forma de pago, y fecha de vencimiento, datos componentes e informativos de su deuda, y en un paso más avanzado, le permite ver las alternativas y formas de pago", explicó Darío Palmero, Director de DeudaOnline.

El sistema está diseñado para obtener los mejores descuentos y planes para saldar la deuda de manera instantánea, fácil y segura en tres simples pasos. Se comienza con el ingreso del DNI del cliente para buscar deudas a su nombre y conocer el saldo de las mismas, para luego elegir el plan apropiado en montos y plazos, e ingresar los datos con un mail asociado para poder abonar.

Darío Palmero destacó que tanto en una empresa o en una familia es conveniente priorizar la salud financiera, entendida como el balance deseable entre los activos y los pasivos. Ante esa premisa, recurrir al financiamiento es básicamente adelantar un ingreso futuro por lo que se torna decisivo poder asumir ese compromiso con certeza de poder afrontarlo.

La mora financiera ocasiona pérdida del



Darío Palmero, Director de Deuda Online.

crédito personal, intimaciones permanentes y problemas jurídicos. A veces, determinadas situaciones pueden conducir al incumplimiento, aunque se tenga el deseo de pagar. Por eso Deuda Online permite cancelar deudas de manera más fácil, al entender que "estar al día con los pagos es apostar por una mejor calidad de vida".

"Dejar de ser deudor, permite dejar de pagar intereses y el endeudamiento mal manejado es en el Banco Central mala calificación y reputación de la persona, lo que afecta las necesidades futuras de financiamiento que tuviera que resolver", advirtió el especialista. En el normal de los casos, siempre "la idea es tomar un financiamiento responsable".